

| AGENTE COLABORADOR SANTANDER

Contigo
**somos más,
somos mejores.**







¿Qué es ser Agente Colaborador Santander?

Ser agente colaborador es tener la responsabilidad de ser el Banco Santander más allá de la oficina y que tus clientes sientan y vivan la calidad y profesionalidad del banco.

- ✚ Tendrás autonomía en la gestión diaria de tu trabajo.
- ✚ Añadirás valor a la marca Santander a través de tu actividad.
- ✚ Formarás parte de un gran equipo de Banca Internacional.

Serás el representante
del Santander en tu zona

Filosofía Santander: **sencillo, personal, justo.**

Al colaborar con el Santander formas parte de una gran cultura empresarial que busca ganarse la confianza de empleados, clientes, accionistas y de la sociedad con el objetivo de convertirnos en el mejor banco comercial. Los tres pilares fundamentales de esta cultura son:

- + Sencillo:** ofrecer a nuestros clientes un servicio de calidad y productos fáciles de entender. Por ello, mejoramos los métodos y herramientas cada día haciéndolos más sencillos, accesibles y claros.
- + Personal:** prestar un servicio profesional a medida en el que nuestros clientes puedan confiar plenamente. Facilitando el apoyo necesario a todas las personas que forman parte del Santander para que puedan desarrollar sus aptitudes y alcanzar sus metas profesionales.
- + Justo:** tratar a las personas como les gustaría ser tratadas, cumpliendo nuestras promesas y responsabilizándonos de los compromisos asumidos. Realizando una labor sostenible a la vez que reconocemos nuestra responsabilidad de contribuir al progreso de la sociedad.



Sencillo, Personal y Justo es nuestro modo de hacer las cosas y el camino para conseguir ser el mejor banco cada día.



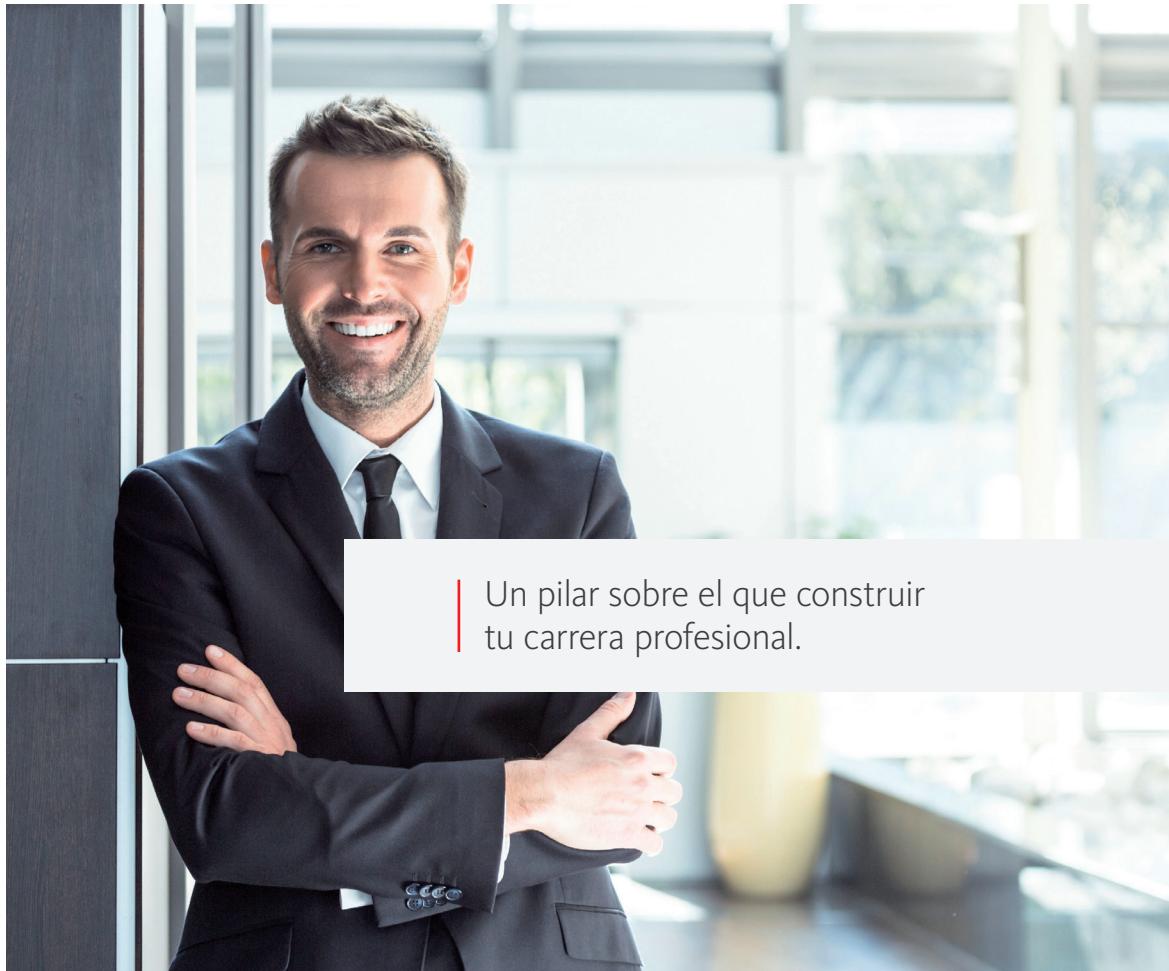


¿Cuál es tu labor como **Colaborador de Banco Santander?**

- ✚ Colaborar en el día a día con un gran grupo financiero internacional y representarlo de cara al cliente, formando parte de un modelo de éxito consolidado en el mercado con más de 1.000 Agentes Colaboradores en todo el territorio nacional.
- ✚ Comercializar productos del banco Santander, llegando a cubrir las necesidades de tus clientes en condiciones altamente competitivas.
- ✚ Gestionar la captación y atención de clientes de forma autónoma.

¿Qué te ofrece Banco Santander?

- ✚ La experiencia de 100 millones de clientes y una red de más de 3.600 oficinas en España, y con más de 1.000 despachos de Agentes.
- ✚ Una fuerte orientación comercial basada en el cliente.
- ✚ Una entidad sólida con gran capacidad de crecimiento.
- ✚ Todas las herramientas necesarias para tu actividad diaria (equipo informático, señalética, material publicitario de las campañas comerciales en vigor).
- ✚ Asesoramiento comercial y operativo, con apoyo directo de un responsable territorial.
- ✚ Formación específica y dinámica (cursos online, cursos presenciales, masters).
- ✚ Acceso a una atractiva remuneración transparente (consulta de liquidaciones en portal web, auto factura y abono automático en cuenta).



Un pilar sobre el que construir
tu carrera profesional.



¿Qué necesitas para colaborar con nosotros?

- + Local comercial dedicado.
- + Perfil comercial emprendedor para llegar a gestionar una cartera con clientes y atención diferencial.
- + Dedicación, pasión, iniciativa y compromiso.
- + Ganas de formar parte de un proyecto de éxito.
- + Conocimientos económicos y financieros.
Se valorará formación específica y experiencia en el sector.
- + Conocimientos de ofimática.

| Compromiso, esfuerzo, ilusión.



Sencillo | Personal | Justo

Como un banco debería ser